

CENTRO PAULA SOUZA ETEC PADRE JOSÉ NUNES DIAS Técnico em Administração



Danilo dos Santos Lima
Ericleiton de Oliveira da Silva
Evellyn Lima Silva
Felipe Ribeiro Viana
Idina Jansen de Sousa

FEIRA DE EMPREENDEDORISMO:
Aplicativo empreendedor DEFI

Monte Aprazível / SP

Danilo dos Santos Lima
Ericleiton de Oliveira da silva
Evellyn Lima Silva
Felipe Ribeiro Viana
Idina Jansen de Sousa

FEIRA DE EMPREENDEDORISMO:
Aplicativo Empreendedor DEFI

Trabalho de Conclusão de Curso apresentado ao curso Técnico em Administração da ETEC Padre José Nunes Dias de Monte Aprazível / SP, orientado pelas professoras Andréa Nunes Matias e Rose Perpétuo do Nascimento, como requisito para obtenção do título de Técnico em Administração.

Monte Aprazível / SP

AGRADECIMENTOS

Em primeiro lugar, gostaríamos de agradecer a Deus pela oportunidade de estarmos concluindo o técnico em Administração na Etec Padre José Nunes Dias em Monte Aprazível.

Agradecemos a todos que contribuíram para a realização do nosso Trabalho de Conclusão de Curso (TCC). Gostaríamos de expressar nossa gratidão a todas as pessoas que nos apoiaram e ajudaram ao longo dessa jornada acadêmica. Em especial, agradecemos aos professores Osmar, Andrea, Rose, Heliton, Luiz, Jarbas, Aline e a coordenadora Kethi que sempre estiveram dispostos a nos ajudarem e ao dedicarem o tempo deles para avaliarem nosso trabalho. Todos foram fundamentais nessa nossa jornada.

Agradecemos aos nossos familiares e amigos por todo apoio e incentivo que eles nos deram. Nesse período de um ano e meio tivemos trocas de conhecimentos e motivações constantes.

A todos vocês, nosso sincero agradecimento.

SUMÁRIO DE ILUSTRAÇÕES

Figura 1 - Logo da Empresa DEFI	12
Figura 2 - Modelo de Negócio Canvas da Empresa	13
Figura 3 - Designer do Software DEFI – Gestão de Estoques instalado	15
Figura 4 - Designer do Software DEFI – Controle Financeiro Empresarial	16
Figura 5 - Designer do Software DEFI – Controle Financeiro Empresarial	17
Figura 6 - Fluxograma de processo- Criação dos softwares	19
Figura 7 – Organograma setorial	23
Figura 8- Tabela do capital social	26
Figura 9 - DRE	26

SUMÁRIO

1.	. SUMÁRIO EXECUTIVO	7
	1.1 Resumo do plano	7
	1.1.1 Objetivos Geral	7
	1.1.2 Público-alvo	7
	1.1.3 Problemática	7
2.	. DESCRIÇÃO DA EMPRESA	8
	2.1 Origem da ideia	8
	2.2 Composição	9
3.	. DESENVOLVIMENTO	11
	3.1 Análise de mercado	11
	3.2 Missão, Visão e Valores	11
	3.3 Plano de Marketing	11
	3.3.1 Escolha do nome da empresa	11
	3.3.2 Criação da Logo: Psicologia das cores	12
	3.4 Canvas	13
	3.5 Gestão comportamental	13
	3.5.1 Pessoal	13
	3.6 Produtos	15
	3.6.1 DEFI - Gestão de estoque – Software de gestão de Estoque	15
	3.6.2 DEFI - Controle financeiro empresarial - Software de controle fina	ınceiro
	empresarial	16
	3.6.3 DEFI – Gestão de tarefas – Software de gestão de tarefas	17
4.	. MANUFATURA E OPERAÇÕES	18
	4.1 Fluxograma de processo	18
	4.2.1 Área Financeira	18
	4.2.2 Área Marketing	19
	4.2.3 Área Comercial	19
	4.2.4 Área de Recursos Humanos	20
	4.2.5 Área Administrativa	20
	4.3 Organograma de Divisão de setores	22
5	DI ANO EINANCEIDO	22

7. REFERÊNCIAS BIBLIOGRÁFICAS	27
6. CONCLUSÃO	26
5.4 Demonstrativo de resultado do exercício- DRE	25
5.3 Capital social	25
5.2 Tabela de orçamento	23
5.1 Investimento inicial	23

1. SUMÁRIO EXECUTIVO

1.1 Resumo do plano

1.1.1 Objetivos Geral

A empresa DEFI software foi planejada para realizar o Trabalho de conclusão de curso do Curso Técnico em Administração da ETEC Padre José Nunes Dias, a ideia do serviço de softwares foi apresentada numa feira de empreendedorismo realizada no dia 04/04/2023 com a finalidade de iniciação do mesmo à comunidade e colocando na prática o aprendizado das aulas teóricas.

Para complementação de objetivo sucedeu-se o acréscimo na tecnologia com o software usado para ajudar a gestão de empresas.

1.1.2 Público-alvo

A mesma tem como público-alvo em sua maioria os pequenos e médios negócios, elaborando aplicativos para ajudar empreendedores com as dificuldades da sua empresa. Sendo o foco dela promover os melhores softwares, de maneira mais acessível e de forma responsável e eficiente, um trabalho realizado por todos os setores.

1.1.3 Problemática

Ao identificar a necessidade de auxílio gestacional a pequenos e médios empresários, foi desenvolvido a DEFI software. Nesta mesma identificação visualizouse a necessidade de ajudar, agregar valor na gestão de empresas, cada aplicativo da DEFI adquirido irá auxiliar em uma gestão especificada pela empresa, como por exemplo o aplicativo DEFI - Gestão de Estoque, o principal aplicativo dela, que vai operar em toda parte de entrada e saída de produtos de um estoque.

Atualmente já existem alguns softwares semelhantes no mercado, porém a maioria tem um custo elevado ao comerciante, o que o torna menos acessível aos pequenos e médios negócios.

2. DESCRIÇÃO DA EMPRESA

Visando proporcionar maiores conhecimentos sobre a origem dos softwares o autor Matheus Bigogno Costa (2020), explica que:

À medida que a tecnologia vai evoluindo, novos conceitos são criados e outros acabam se consolidando no cotidiano das pessoas. O software, apesar de ter um conceito simples, engloba um amplo conjunto de aplicações no universo da Tecnologia da Informação (TI).

Em termos práticos, o software é uma coleção de dados ou instruções que informam a um mecanismo como trabalhar. Ele, nada mais é do que um programa que você acessa no celular, tablet, PC, ou qualquer outro dispositivo eletrônico. (BIGOGNO, 2020).

Um dos primeiros relatos de um software desenvolvido foi registrado no século XIX. Ada Lovelace, conhecida como a primeira programadora, escreveu um algoritmo que fazia com que a Máquina Analítica fosse capaz de calcular uma sequência conhecida como Números de Bernoulli. (BIGOGNO, 2020).

No entanto, o termo "software" foi criado apenas na década de 1940 como um trocadilho com o termo hardware. Trocando a parte "Hard" (rígido) para "Soft" (macio), o software seria tudo o que não está ligado à parte física de um dispositivo. (BIGOGNO, 2020).

2.1 Origem da ideia

Sendo um termo antigo, ao longo dos anos os softwares vêm evoluindo de forma crescente e também se tornando cada vez mais usados dentro de empresas. Por consequência, a importância deles contribuem para a melhoria de resultados. Com essa finalidade de empresas cada vez mais reduzir seus custos e aumentar sua produtividade, foi desenvolvido pela empresa DEFI um software de Gestão de Estoque.

O intuito foi utilizar o aplicativo em empresas que possuem o estoque que irá sair rápido, por exemplo empresas do setor de alimentação, em que a falta de gestão de estoque pode causar diversos problemas. Porém, ele pode ser usado e adaptado para empresas de outros setores, visto que, independentemente do tipo de empresa

se tiver não tiver uma boa gestão que controla a entrada e saída de produtos correm o grande risco de perder uma grande quantidade de vendas, ou seja, de dinheiro. Estoque parado, em excesso ou estoque vencido são os principais resultados da falta de um controle de um sistema operacional adequado.

Como informado pelo Diretor de Marketing e Venda Alexsandro Brubacher (2022):

Mais de 70% das empresas costumam perder vendas devido aos problemas no processo de gerenciamento de produtos e ferramentas em seus estoques. Considerando que empresas de todos os portes podem sofrer profundamente com os erros de uma gestão conflitiva do estoque, todos os problemas que surgem devem ser identificados, monitorados e gerenciados. Ao considerar que mais da metade dos estoques existentes são alvos de erros recorrentes devemos considerar esse percentual como alto, porém são erros que podem ser evitados com uma boa administração de dados e controle de entrada e saída de produtos

2.2 Composição

A empresa está segmentada na área de serviços, pois os softwares se adaptam as necessidades de empresas que a contratam. Ela está na atividade de Serviços de Tecnologia da Informação.

O diferencial da empresa está na forma que entregam os serviços. De forma acessível e com custo-benefício, já que atendem as necessidades técnicas internas que empresas possuem. Como forma essencial para o melhor resultado é valorizado, principalmente, a comunicação entre a equipe DEFI e os clientes.

A empresa é uma Sociedade Limitada, ou seja, os sócios fizeram a integralização de capital social, e estes firmaram no Contrato Social e nele foram estabelecidas normas de acordo com o valor investido de cada associado. A DEFI software é composta pelos sócios:

- Sócia: Evellyn Presidente;
- Sócio: Danilo Diretor financeiro;
- Sócio: Ericleiton- Diretor comercial e de Marketing;
- Sócia: Idina Diretor Administrativo e de RH;
- Sócio: Felipe Diretor operacional.

E como investidor temos o Mateus Ribeiro Viana, que participa no desenvolvimento dos softwares e possui participação nos lucros. Entretanto, como

firmado no Contrato Social, ele não participa das decisões da empresa como os sócios.

3. DESENVOLVIMENTO

3.1 Análise de mercado

A empresa é do segmento de Software, a qual trabalha com desenvolvimento e produção de softwares de pequeno porte. O Brasil conta hoje com 21.020 empresas dedicadas ao desenvolvimento e produção de software, distribuição e prestação de serviços. Considerando apenas as 5.519 empresas que atuam no desenvolvimento e produção de software, cerca de 95,3% são micro e pequenas empresas, ou seja, possuem até 99 funcionários segundo os dados do último estudo realizado pela ABES (Associação Brasileira das Empresas de Software).

Os serviços do gênero têm preços bem elevados, o que os torna menos acessíveis a pequenos negócios, principalmente fora dos grandes centros comerciais do Brasil.

3.2 Missão, Visão e Valores

Missão: Desenvolver softwares, com elevado nível de qualidade e solução.

Visão: Ser uma empresa com referência no desenvolvimento de software e ser reconhecida nacionalmente.

Valores:

Comunicação.

Promover um bom atendimento.

Comprometimento e Responsabilidade.

Respeito.

Confiança em todos os tipos de relações.

Ética.

3.3 Plano de Marketing

3.3.1 Escolha do nome da empresa

Para escolhermos o nome da empresa pensamos em algo que relacione todos os integrantes do grupo. Sendo assim, foi escolhido DEFI em que cada letra representasse a primeira letra dos nossos nomes.

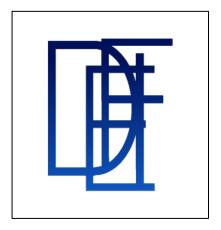


Figura 1 - Logo da Empresa DEFI.

3.3.2 Criação da Logo: Psicologia das cores

Consequentemente, além do nome ser algo relacionado ao Grupo, as cores da logo também foi pensado nessa situação. Usando a psicologia das cores chegamos na cor azul, e será utilizada na identidade da logo da empresa. Em que a cor azul transmite a ideia de estabilidade, segurança, harmonia, lealdade, tecnologia, serenidade e confiança, representando o profissionalismo.

3.4 Canvas

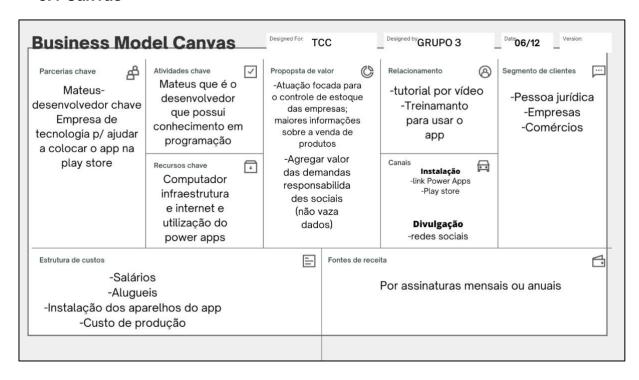


Figura 2 - Modelo de Negócio Canvas da Empresa

3.5 Gestão comportamental

3.5.1 Pessoal

Inovação e criatividade

Capacidade de gerar ideias originais, pensar de forma não convencional e encontrar soluções criativas para desafios e problemas. A inovação e criatividade são impulsionadoras do progresso, do crescimento e da diferenciação.

Visão estratégica

Capacidade de pensar de forma ampla e abrangente, considerando o panorama geral, os objetivos de longo prazo e as implicações de curto e médio prazo. É a habilidade de enxergar além do presente e entender como as ações e decisões atuais podem impactar o futuro da empresa.

Operacional

Desempenha tarefas e atividades práticas relacionadas à execução diária das atividades da organização. É responsável por realizar as atividades de rotina que fazem parte do funcionamento da empresa.

Administrativo

Tem habilidades e conhecimentos necessários para gerir efetivamente recursos, pessoas, processos e projetos, a fim de alcançar os objetivos e metas da organização de maneira eficiente e eficaz.

Financeiro

Tem a capacidade de gerenciar as finanças de uma maneira eficiente e eficaz, tanto em nível pessoal como em um contexto organizacional. Envolve o conhecimento e as habilidades necessárias para lidar com as questões financeiras de forma responsável, tomar decisões informadas e estratégicas, e alcançar metas financeiras estabelecidas.

3.5.2 Técnico

Liderança

Tem a capacidade de inspirar, motivar, influenciar e guiar outras pessoas em direção ao alcance de metas e objetivos comuns. Um líder envolve habilidades e qualidades que permitem influenciar positivamente os outros, fornece direção, tomar decisões eficazes e criar um ambiente de trabalho colaborativo e produtivo.

Tecnologia

A tecnologia na empresa refere-se ao conjunto de ferramentas, sistemas, equipamentos e processos tecnológicos utilizados para facilitar e melhorar as atividades e operações do negócio. A tecnologia desempenha um papel fundamental no ambiente empresarial atual, fornecendo recursos e soluções que impulsionam a eficiência, a produtividade, a inovação e o crescimento.

Resolução de problemas

A resolução de problemas refere-se ao processo de identificar, analisar e encontrar soluções para os desafios, obstáculos ou situações complexas que surgem em qualquer contexto. É uma habilidade essencial tanto no âmbito pessoal quanto profissional, pois permite superar dificuldades, tomar decisões informadas e alcançar resultados desejados.

Distribuição de tarefas

A distribuição de tarefas é o processo de atribuir responsabilidades e atividades específicas a indivíduos ou equipes dentro da organização. A distribuição eficaz de tarefas é fundamental para garantir que o trabalho seja realizado de maneira eficiente, produtiva e alinhada aos objetivos e prioridades da empresa

Capacidade analítica

A capacidade analítica é a habilidade de compreender e interpretar informações complexas, identificar padrões, realizar avaliações críticas e tomar decisões fundamentadas com base nessa análise. Envolve a capacidade de decompor um problema em partes menores, examinar diferentes elementos e relacionamentos, e chegar a conclusões ou soluções lógicas.

3.6 Produtos

3.6.1 DEFI - Gestão de estoque - Software de gestão de Estoque



Figura 3 - Designer do Software DEFI - Gestão de Estoques instalado

O aplicativo da empresa irá facilitar as informações do estoque em tempo real, vai possibilitar o cadastro e a edição dos produtos. O qual ajudará o mercado no termo de controle de estoque e vendas. Muitas empresas fazem compras de produtos sem uma análise correta, o qual acumula no seu estoque, causando uma falha no registro de movimentações, alterando os registros contábeis. Com o aplicativo as empresas

terão a possibilidade de ter uma análise melhor e melhores informações sobre o seu estoque.

Principais funções do aplicativo: O gerenciamento do estoque por meio de registros de entrada e saída de produtos previamente cadastrados, de acordo com o tipo de negócio e necessidade dos clientes. No aplicativo, poderá também consultar o estoque em tempo real e saber a quantidade cada item no estoque, tornando todo o processo de registro mais rápido e prático. Outra função é registro de vendas em nota fiscal, em que são registradas as quantidades, valor total de venda e a forma de pagamento.

A empresa está desenvolvendo mais dois aplicativos que contribuirá em mais gestões de empresas, são eles:

3.6.2 DEFI – Controle financeiro empresarial – Software de controle financeiro empresarial



Figura 4 - Designer do Software DEFI – Controle Financeiro Empresarial

Para qualquer tipo de empresa é fundamental uma boa organização no financeiro, caso contrário, acarretará diversos problemas. Por isso é necessário em toda empresa ter o controle financeiro empresarial, que consiste em administrar a rotina financeira e contábil do negócio, gerenciando a rotina do fluxo de caixa, operações de emissão e baixa de notas fiscais, boletos, conciliações bancárias e demais operações.

Para tal problemática será desenvolvido um software de controle financeiro empresarial, visando organizar de forma clara e objetiva toda a área de finanças da empresa com processos diversos, como por exemplo, facilitando os registros de receitas e despesas, o cadastro das contas bancárias, visualização dos dados em gráficos, e entre outras funções.

3.6.3 DEFI - Gestão de tarefas - Software de gestão de tarefas



Figura 5 - Designer do Software DEFI - Controle Financeiro Empresarial

A gestão de tarefas são ações que visam organizar processos para atingir metas e objetivos de equipes dentro do prazo estimado.

A empresa DEFI desenvolverá um software de gestão de tarefas com funções em que qualquer empresa poderá construir, planejar e acompanhar as tarefas de sua equipe, para que elas sejam realizadas.

4. MANUFATURA E OPERAÇÕES

4.1 Fluxograma de processo

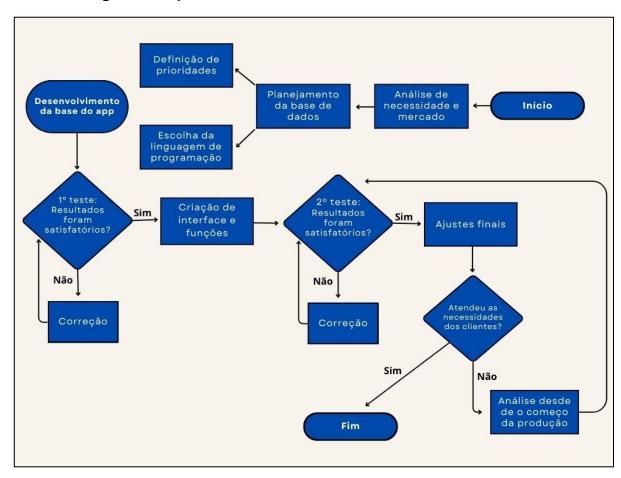


Figura 6- Fluxograma de processo- Criação dos softwares

4.2 Setores

4.2.1 Área Financeira

Diretor Financeiro

Nessa área o diretor e também sócio Danilo é responsável por liderar e gerenciar as atividades financeiras, incluindo contabilidade, planejamento, financeiro, gestão de tesouraria, análise financeira e elaboração de relatórios financeiros. Como um sócio, ele opina diretamente na empresa, ele tem o direito de expressar suas opiniões e visões sobre as decisões da empresa e participar ativamente do processo de tomada de decisão.

Auxiliar Fiscal

O auxiliar fiscal é um profissional que desempenha um papel fundamental nas atividades relacionadas à área fiscal, como na emissão de notas fiscais de serviços, controle das notas fiscais das despesas e obrigações fiscais da DEFI.

4.2.2 Área Marketing

Diretor de Marketing

O diretor de marketing e também sócio da empresa Ericleiton desempenha um papel duplo dentro da organização. Como diretor de marketing, suas responsabilidades incluem a criação, implementação e supervisão das estratégias de marketing da empresa, visando promover e posicionar os serviços no mercado. Ele tem responsabilidades tanto na condução das estratégias de marketing quanto na tomada de decisões estratégicas e no crescimento geral da organização.

Coordenador de Marketing

O coordenador de marketing desempenha um papel importante na execução das estratégias de marketing de uma empresa. Ele trabalha em estreita colaboração com o diretor de marketing para garantir a implementação eficaz das iniciativas de marketing.

4.2.3 Área Comercial

Diretor Comercial

Como também é diretor de marketing e do comercial o Ericleiton que também é sócio da empresa tem um papel crucial no crescimento e sucesso do negócio. Como diretor comercial, suas responsabilidades principais envolvem a gestão e liderança das atividades relacionadas às vendas e ao relacionamento com os clientes. Além disso, como sócio, ele desempenha um papel estratégico na definição das metas e direção da empresa.

Gestor de treinamento

O profissional da área faz a parte das visitas nas empresas para ver o funcionamento de rotinas administrativas e, em seguida passa as necessidades dos

clientes para os desenvolvedores. Posteriormente, após o aplicativo estiver sendo utilizado pela empresa contratante o profissional irá treinar os funcionários para melhor utilização do aplicativo.

4.2.4 Área de Recursos Humanos

Diretora de Recursos Humanos

A Idina além de sócia ela também é diretora de recursos humanos, ela desempenha um papel essencial na gestão das pessoas e na estratégia organizacional. Como diretora de recursos humanos, suas responsabilidades se concentram em todas as áreas relacionadas aos colaboradores, desde a contratação até o desenvolvimento e o engajamento. Ao mesmo tempo, como sócia, ela também participa das decisões estratégicas e da visão de longo prazo da empresa.

Gestor de Recursos Humanos

O gestor de recursos humanos desempenha um papel fundamental na gestão das pessoas dentro de uma organização. Ele é responsável por supervisionar e coordenar as atividades relacionadas aos funcionários, desde a contratação até o desenvolvimento e o bem-estar dos colaboradores.

4.2.5 Área Administrativa

Diretora Administrativa

A diretora administrativa Evellyn que também é sócia de uma empresa desempenha um papel essencial na gestão dos aspectos administrativos e operacionais da organização. Além de ter participação nas decisões estratégicas como sócia, ela é responsável por garantir que as operações diárias da empresa funcionem de maneira eficiente e eficaz.

Auxiliar Administrativo

O auxiliar administrativo desempenha um papel de suporte e apoio nas atividades administrativas da empresa. Atua na parte das documentações, contratos e auxilia a diretora da área de acordo com as necessidades.

Secretária

A secretária realiza agendamentos de reuniões, eventos e atende os clientes. Se necessário repassa as solicitações para outro setor.

4.2.6 Área Operacional

Diretor Operacional

Para a criação dos softwares temos uma equipe formada por:

No setor operacional tem como diretor o sócio Felipe que além de atuar no desenvolvimento de softwares, atua diretamente nas decisões da empresa. As funções dele é identificar as necessidades dos clientes e opera na formação do aplicativo como desenvolvedor front-end. Como programador ele é responsável por criar a interface visual e interativa do aplicativo, seu foco principal está na parte do cliente, ou seja, naquilo que os usuários finais veem e com qual interagem,

Desenvolvedor

Juntamente, nesse setor o investidor Mateus é responsável no desenvolvimento dos softwares como desenvolvedor back-end, ele é responsável por construir e manter a parte do aplicativo. Ele lida com a lógica de negócios, o processamento de dados e a interação com bancos de dados, além de garantir que as funcionalidades do sistema sejam executadas de forma eficiente e segura.

4.3 Organograma de Divisão de setores

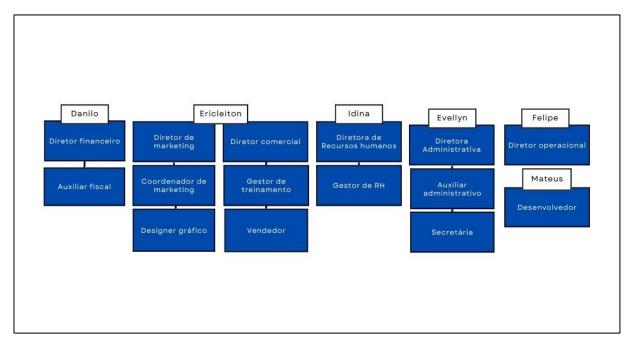


Figura 7- Organograma setorial

5. PLANO FINANCEIRO

5.1 Investimento inicial

Para dar início das operações foi necessário investir em materiais, equipamentos e serviços. A partir das despesas calculadas foi definido entre os sócios o capital a integralizar, que posteriormente foi firmada no Contrato Social.

A ideia do software principal da empresa foi estudada pelo desenvolvedor e também investidor Mateus Ribeiro Viana, como já citado anteriormente, ele participa dos lucros, porém não participa na administração da empresa. Mensalmente, as despesas representam um gasto em média de 36% dentro da receita bruta.

5.2 Tabela de orçamento

Projeção de despesas que foram utilizadas como base para o valor do capital a integralizar e, consequentemente, foram aplicadas na abertura da empresa.

QUANT.	PREÇO	MÓVEIS:		
15	R\$ 5140,00	Mesas		
16	R\$ 3490,00	Cadeiras		
4	R\$ 1400,00	Poltronas		
1	R\$ 72,00	Mesa de centro		
2	R\$ 456,00	Vaso sanitário		
2	R\$ 693,00	Pia do Banheiro		
1	R\$ 270,00	Pia da Cozinha		
1	R\$ 1.700,00	Fogão		
1	R\$ 2.800,00	Geladeira		
1	R\$ 600,00	Micro-ondas		
1	R\$ 370,00	Mesa e cadeiras de jantar		
1	R\$ 443,00	Armários da cozinha		
1	R\$ 223,00	Armários almoxarifado		

QUANT.	PREÇO	MÁQUINAS
15	R\$ 50.000,00	Computadores
2	R\$ 1.044,00	Tablets
2	R\$ 3.442,00	Celulares
4	R\$ 1150,00	Impressora

QUANT.	PREÇO	EQUIPAMENTOS		
1	R\$ 2.129,00	TV		
8	R\$ 11.224,00	Ar condicionado		
2	R\$ 1.615,00	Bebedouro		
1	R\$ 231,00	Cafeteira		

QUANT.	PREÇO	INFRA-ESTRUTURA
1	R\$ 6.500,00	Moto

Moto	
resa	
abertura da empresa	a R\$ 3500,00
0)	
	resa abertura da empresa

INVESTIMENTO OPERACIONAL
Aluguel R\$1.500,00
Licenças:
Desistre ne lunte Comercial de

- •Registro na Junta Comercial do seu Estado;
- Alvará de funcionamento e Localização;
- •Criação da Inscrição Estadual;
- •Licenças de órgãos de regulação estadual ou municipal.

Material de escritório R\$ 500,00

Material de higiene 1.000,00

Compras da cozinha 450,00

Material de Limpeza 200,00

Manutenção dos equipamentos R\$1250,00

Instalação de equipamentos R\$7500,00

Decoração R\$500,00

Lâmpadas R\$110,00

Iluminação LED R\$90,00

Manutenção da Moto R\$250,00

5.3 Capital social

QUOTISTAS	%	QUOTAS	VALOR (R\$)		
DANILO DOS SANTOS LIMA	20%	24.000	R\$ 24.000,00		
ERICLEITON DE OLIVEIRA DA SILVA	20%	24.000	R\$ 24.000,00		
EVELLYN LIMA SILVA	20%	24.000	R\$ 24.000,00		
FELIPE RIBEIRO VIANA	20%	24.000	R\$ 24.000,00		
IDINA JANSEN SOUSA	20%	24.000	R\$ 24.000,00		
TOTAL	100%	120.000	R\$ 120.000,00		

Figura 8- Tabela do capital social

5.4 Demonstrativo de resultado do exercício- DRE

A DRE representa a empresa após passar o primeiro trimestre da abertura. A receita bruta é representada pelos serviços prestados para as 526 empresas que contrataram os serviços da DEFI.

	Ī	jun/23	A.V		jul/23	A.V	A.H
Receita Bruta de Vendas e/ou Serviços	R\$	89.456,00	100%	R\$	96.482,00	100%	8%
Venda de produtos	R\$	89.456,00	100%	R\$	96.482,00	100%	8%
Deduções da Receita Bruta	R\$	-	0%	R\$	-	0%	0%
Devoluções	R\$	-	0%	R\$	-	0%	0%
Cancelamentos	R\$	-	0%	R\$	-	0%	0%
Receita Líquida de Vendas e/ou Serviços	R\$	89.456,00	100%	R\$	96.482,00	100%	8%
Custo de Bens e/ou Serviços Vendidos	-R\$	1.250,00	-1%	-R\$	1.050,00	-1%	-16%
Custo com a produção			0%			0%	0%
Custo com a mercadoria vendida	-R\$	1.250,00	-1%	-R\$	1.050,00	-1%	-16%
Resultado Bruto	R\$	88.206,00	99%	R\$	95.432,00	99%	8%
Despesas totais	-R\$	32.456,00	-36%	-R\$	27.696,00	-29%	-15%
Despesas com Pessoal	-R\$	24.806,00	-28%	-R\$	24.806,00	-26%	0%
Despesas com Alugueis	-R\$	1.200,00	-1%	-R\$	1.200,00	-1%	0%
Despesa com Energia	-R\$	1.500,00	-2%	-R\$	1.450,00	-2%	-3%
Despesa com Água	-R\$	250,00	0%	-R\$	240,00	0%	-4%
Despesa com internet	-R\$	1.200,00	-1%	-R\$	1.200,00	-1%	0%
Despesa com divulgação e marketing	-R\$	1.050,00	-1%	-R\$	650,00	-1%	-38%
Despesa com treinamentos	-R\$	2.450,00	-3%	R\$	1.850,00	2%	-176%
Resultado Antes Tributação/Participações	R\$	55.750,00		R\$	67.736,00		
Provisão para IR e Contribuição Social	-R\$	13.658,75	-15%	-R\$	16.595,32	-17%	21%
Retirada sócios	-R\$	12.000,00	-13%	-R\$	12.000,00	-12%	0%
Lucro/Prejuízo do Período	R\$	30.091,25	34%	R\$	39.140,68	41%	30%

Figura 9 - DRE

6. CONCLUSÃO

Em síntese, a criação de uma empresa de desenvolvimento de software para gestão desempenha um papel fundamental na modernização e otimização dos processos empresariais. Através do desenvolvimento de software de gestão, a empresa pode oferecer uma ampla gama de soluções. Essas soluções são projetadas para automatizar tarefas, simplificar processos, fornecer análises úteis e facilitar a tomada de decisões informadas.

Durante a elaboração deste Trabalho de Conclusão de Curso, notou os principais desafios enfrentados pelas empresas na gestão de estoques e a ideia principal foi a criação de um aplicativo que visa simplificar e otimizar esse processo. O desenvolvimento de um aplicativo de gestão de estoque é uma solução altamente eficaz para melhorar a eficiência e o desempenho das operações de estoque de uma empresa.

O aplicativo de gestão de estoque oferece recursos abrangentes, como o monitoramento em tempo real dos níveis de estoque, a rastreabilidade de produtos e a geração de relatórios. Esses recursos permitem que as empresas tenham uma visão clara e atualizada do seu estoque, identifiquem gargalos e tomem decisões estratégicas com base em dados confiáveis.

Durante a implementação do aplicativo de gestão de estoque em um ambiente real, foram feitos testes e foi observado resultados significativos. As descobertas também destacaram a importância de uma boa integração entre o aplicativo de gestão de estoque e os sistemas existentes na empresa, como os sistemas de vendas, compras e contabilidade.

A implementação do aplicativo pode trazer benefícios significativos para as empresas, ajudando-as a melhorar o controle sobre seus estoques, otimizar os processos e tomar decisões mais informadas. No entanto, cada empresa é única e possui suas próprias necessidades e desafios específicos. E é fundamental adaptar o aplicativo às necessidades individuais de cada organização, levando em consideração sua estrutura, tamanho e setor de atuação.

Portanto, uma empresa de desenvolvimento de software para gestão desempenha ao criar soluções tecnológicas personalizadas, essa empresa busca atender às necessidades específicas de seus clientes, ajudando-os a melhorar a eficiência, a produtividade e o desempenho geral de suas operações.

7. REFERÊNCIAS BIBLIOGRÁFICAS

Gestão de estoque: 6 Sintomas clássicos. Disponível em: < https://www.linkedin.com/pulse/gest%C3%A3o-de-estoque-6-sintomas-cl%C3%A1ssicos-alexsandro-brubacher/?originalSubdomain=pt. Acesso em: 21 mai. 2023.

O que é software? Entenda o significado. Disponível em: https://canaltech.com.br/software/o-que-e-software/>. Acesso em: 16 maio. 2023.

PRIMA-DEV. Mercado brasileiro de software cresce, mas perde duas posições no contexto mundial. Disponível em: https://abes.com.br/mercado-brasileiro-de-software-cresce-mas-perde-duas-posicoes-no-contexto-mundial/ Acesso em: 6 mai. 2023.